PATRIMONIUM
Your Partner in Private Markets

PATRIMONIUM est un gestionnaire d'actifs suisse indépendant spécialisé dans les investissements alternatifs dans les domaines du Real Estate, du Private Credit, de l'Infrastructure et du Private Equity. Patrimonium et ses sociétés affiliées gèrent aujourd'hui environ CHF 5,5 milliards d'actifs pour le compte d'investisseurs institutionnels et privés et emploient plus de 80 collaborateurs à Crissier/Lausanne, Zoug et Zurich.

Afin de soutenir la poursuite de notre développement en Suisse romande, nous recherchons une personnalité fortement orientée développement commercial et dotée d'excellentes compétences relationnelles.

Director Investor Relations - Suisse Romande

Dans cette fonction, vous développez nos activités de levée de fonds et renforcez durablement notre présence auprès des investisseurs institutionnels et privés en Suisse romande.

Vos principales missions

- Développer de nouvelles opportunités commerciales et acquérir de nouveaux mandats auprès d'investisseurs institutionnels et privés, nouveaux comme existants.
- Activer, entretenir et développer un réseau solide auprès des caisses de pension, des family offices et d'autres investisseurs professionnels en Suisse romande.
- Identifier, segmenter et qualifier les investisseurs pertinents pour nos produits existants et futurs, et assurer une exploitation structurée de la base de données.
- Approfondir les relations avec les investisseurs à tous les niveaux et comprendre précisément leurs processus de décision.
- Piloter l'ensemble du processus de vente, de la prospection jusqu'à l'onboarding et à la conclusion du mandat.
- Disposer d'une expertise solide en immobilier et en infrastructure, qui constituent les domaines prioritaires du poste. Une bonne compréhension du Private Credit et du Private Equity constitue un atout.
- Collaborer étroitement avec les équipes d'investissement et maintenir une excellente connaissance des stratégies et produits.
- Agir comme interlocuteur·trice de confiance et sparring partner des clients et prospects, et présenter des solutions adaptées à leurs besoins.
- Contribuer à l'évolution des supports de marketing et de vente, et coordonner les réponses aux RFP, RFI et autres demandes commerciales.
- Représenter activement Patrimonium lors de conférences, événements professionnels et rencontres de marché en Suisse romande.

Votre profil

- Expérience confirmée dans le développement commercial, la distribution ou les relations investisseurs dans l'asset management ou les Private Markets.
- Réseau établi, actif et directement mobilisable auprès de caisses de pension et de family offices en Suisse romande; la connaissance d'autres investisseurs institutionnels constitue également un avantage.
- Solide expertise et forte affinité avec les secteurs de l'immobilier et de l'infrastructure privée, ainsi qu'une bonne compréhension de leurs enjeux d'investissement.
- Très bonne connaissance du marché de la Suisse romande et présence active auprès de son écosystème financier et institutionnel.
- Personnalité commerciale reconnue, avec d'excellentes capacités de réseautage, de communication et de négociation.

- Esprit entrepreneurial, forte orientation résultats et capacité à mener les opportunités jusqu'à leur conclusion.
- Autonomie, sens des responsabilités, crédibilité et aisance avec des interlocuteurs de différents niveaux hiérarchiques.
- Formation supérieure pertinente et parcours professionnel solide.
- Excellente maîtrise du français, indispensable pour cette fonction. De bonnes connaissances de l'allemand et de l'anglais constituent un atout important.

Ce que nous offrons

- Un rôle clé dans le développement de Patrimonium en Suisse romande.
- Un package de rémunération attractif et orienté performance.
- Un environnement de travail moderne, dynamique et multilingue.
- Des hiérarchies courtes, une forte autonomie et la possibilité d'assumer rapidement des responsabilités.

Informations sur le poste

- **Lieu de travail :** Crissier
- **Taux d'activité :** 100 %
- **Entrée en fonction :** De suite ou à convenir

Ce poste vous intéresse ?

Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature via notre plateforme de recrutement RECRU.